

# VKW'er aan het woord

## Bruno Vervisch: "Liever ondernemer dan manager"

Bruno Vervisch, een veertigjarige jurist, verliet in 2006 de veilige haven van een grootbank. Hij zat er 'safe'. Er waren mooie carrièreperspectieven. Maar hij waagde de sprong naar het ondernemerschap.

Bruno begeleidt familiale ondernemingen bij hun overnameproces. Door zijn jarenlange ervaring heeft hij grote voeling met de ondernemerswereld naast zijn professionele expertise. Dit moet ook. Elk dossier is een hele kluit. Vertrouwen opbouwen met de klant en de tegenpartij is essentieel. De aanpak is belangrijk, want elke deal moet een win-win worden.



Bruno Vervisch

Maar Bruno heeft vooral aandacht voor de mens achter de overlater/overnemer. Die is in een fase van overlating erg betrokken bij de problematiek. Soms gaat het er zelfs emotioneel aan toe. Mensen voelen zich soms wat onzeker: ze laten vaak maar één keer in hun leven een bedrijf over. Vandaar dat Bruno er geen punt van maakt dat hij 24/7 beschikbaar moet zijn en zijn investering in intense en persoonlijke contacten.

### Zijn devies?

"Doe niet alles. Maar probeer in één ding te excelleren. Zelf heb ik zeer bewust voor een focus op overnames gekozen. Deze niche boeit mij enorm. Ik hou ervan zo intens met de mensen bezig te kunnen zijn en hen te kunnen begeleiden in een cruciale fase van hun ondernemersleven. Het is fijn om met mensen een band op te bouwen en te helpen zoeken naar creatieve oplossingen. Sommige 'klanten' houden nog contact met mij, zelfs als de deal al lang rond is. Daar beleef ik een groot genoegen aan."

### Uitdagingen?

"In mijn branche is de persoon enorm belangrijk. Ik bouw aan mijn reputatie op basis van sterke inhoudelijke artikels en — vooral — via mond-tot-mondreclame. Ik ben hier bescheiden in. Je moet constant op je hoede zijn. Want een goede reputatie kan in één klap om zeep zijn. Daarom vind ik het mijn grootste uitdaging om mijn reputatie hoog te houden en verder uit te bouwen."

### Drive?

"Ik had een goede job bij de bank, maar het kriebelde om zelfstandige te worden. Dit zit in een mens. Ik probeerde het op bepaalde momenten te onderdrukken, maar het drukte steeds opnieuw de kop op. Uiteindelijk heeft mijn echtgenote het finale duwtje in de rug gegeven. Ik ben blij dat ik de stap heb gezet, want ik geniet van mijn job en van mijn vrijheid. Uiteindelijk ben ik tot de conclusie gekomen dat ik een ondernemer ben eerder dan een manager."

### Gouden tip voor collega-ondernemers?

"Je kan maar succesvol zijn als je iets doet wat je echt graag doet. Het heeft geen zin om mensen te dwingen in een richting die ze niet willen uitgaan."

[www.brunovervisch.be](http://www.brunovervisch.be)

## Agenda

Voor alle activiteiten is inschrijven verplicht. Voor inschrijvingen en een actueel overzicht van de activiteiten in regio West-Vlaanderen: [www.vkw.be](http://www.vkw.be)

**22 juni 2009, 19.00 uur**

### Ondernemerstafel

Mensen aansturen in tijden van crisis? Bedrijfslei(ij)der aan het woord.

**Spreker:** Paul De Meulemeester (Bekaert Textiles)

**Locatie:** Bekaert Textiles, Deerlijkseweg 22, 8790 Waregem  
Exclusief: op uitnodiging

**24 september 2009, 19.00 uur**

### Provinciale openingszitting

VKW is 84 jaar jong en richt het kompas op de toekomst.

**Locatie:** Brouwerij Rodenbach – Ter Eeste, Spanjestraat 133-141, 8800 Roeselare

**oktober (datum wordt nog meegedeeld), 19.00 uur**

### VKW Jongeren: Crisiscommunicatie & Cameratraining

**Spreker:** Karl Vandenberghe, eindredacteur journaal Focus-WTV

**Locatie:** Focus-WTV, Kwadestraat 151b, 8800 Roeselare

**2 oktober, 12.00 uur**

### VKW Brugge-Oostende: Zakenlunch met Yves Leterme

**Locatie:** NH Hotel, Boeveriestraat 2, 8000 Brugge

*De foto's in dit nummer werden o.a. gemaakt door Tiny Bogaerts en Dries Decorte.*